

LE MOT DE RAJESH MAKHIJA, PRÉSIDENT DE WYDE



Nous rendons l'assurance facile : une vision intemporelle et illimitée pour Wyde. Une vision que nous devons toujours aspirer à avoir pour nos clients et les clients de nos clients. Cela a toujours été le cas mais jamais exprimé de la sorte. Nous aidons nos clients à commercialiser de nouveaux produits plus rapidement et plus facilement, nous les aidons à gérer leur facturation de manière plus efficace et leurs sinistres de façon transparente. Ce voyage se poursuit. Avec la révolution technologique en cours, les nouveaux processus métier vont continuer à évoluer. Nous devons suivre le rythme avec eux et allons aider à faire évoluer certains d'entre eux sans doute.

S O M M A I R E

- 2 ACTUALITÉ DE WYDE
- 3 NOTRE ACTUALITÉ COMMERCIALE
- 4 NOTRE ACTUALITÉ PROJET

En tant qu'éditeur de logiciels de premier plan, nous avons une formidable opportunité ainsi que la responsabilité d'aider le marché de l'assurance à évoluer. Cette ligne de conduite doit nous servir de guide et être toujours présente dans nos esprits afin de rester intègres et concentrés sur la nouvelle position que nous souhaitons occuper.

Notre nouveau logo illustre cette nouvelle vision !

En cette période de vœux pour cette nouvelle année, permettez-moi de vous souhaiter une bonne santé et beaucoup de réussite en 2017.

ANNONCE DU WYDE USER CLUB (WUC), LE CLUB UTILISATEURS DE WYDE

La 13^{ème} Conférence utilisateur annuelle de Wyde s'est tenue à
– Santa Fe les 26 et 27 Octobre 2016 pour l'Amérique du Nord et à Paris le 4 Novembre 2016 pour l'Europe.

Le WUC a été une excellente plateforme pour découvrir les dernières tendances du marché, ainsi que ses défis et ses innovations technologiques. Il a été l'occasion d'échanger, de donner un aperçu de l'orientation stratégique de l'entreprise et une vue détaillée de la roadmap produit. Il a également offert un cadre informel pour rencontrer et apprendre des autres participants, de nos partenaires et de nos employés.

<https://www.youtube.com/watch?v=pOCw-BLefaE>

**V-NEO REJOINT LE PROGRAMME DE PARTENARIAT DE WYDE**

V-NEO a rejoint le programme de partenariat de Wyde en tant qu'intégrateur de système - Conseil et Solutions. Ce programme vise à renforcer et améliorer l'orientation client et aller plus vite sur le marché grâce à des services de conseil aux entreprises, une expertise reconnue sur le marché, des solutions spécialisées et des implémentations pour le marché de l'assurance de personnes.

V-NEO a fourni des services et des ressources de mise en œuvre de solution aux assureurs en Amérique du Nord et en Europe depuis 2010.

EUROPE

Nouveau client pour Wyde

Wyde annonce la signature d'un contrat de long terme avec Covéa Affinity, entité du groupe Covéa dédiée aux assurances affinitaires du monde automobile. Pour assurer son développement, Covéa Affinity s'appuie sur les structures de MMA, acteur majeur des assurances pour les professionnels et les entreprises.

Dans le cadre de ce contrat stratégique, Wyde mettra à disposition sa solution en mode SaaS pour répondre aux

besoins de gestion des pannes mécaniques de Covéa Affinity commercialisées en France. Wyde accompagnera Covéa Affinity dans la gestion de ses réseaux de distribution partenaires.

La première phase de déploiement de Wyde concernera le produit de gestion de pannes mécaniques de Covéa Affinity pour un de ses partenaires, avant d'être étendu à d'autres clients.

«Nous avons mené un processus de sélection complet et rigoureux avec notre Direction Informatique et l'ensemble des équipes métiers destinataires de la solution. Plus qu'un progiciel, nous recherchions avant tout un partenaire capable de nous accompagner pleinement sur notre ambitieux programme de développement en Garanties Mécaniques. La capacité de Wyde à répondre sur cette attente ainsi que les fonctionnalités déjà présentes sur Wynsure ont été déterminantes dans notre choix ».

Ramon Estrugo
Directeur des Opérations de Covéa Affinity

«Nous sommes honorés que Covéa Affinity ait choisi de travailler avec Wyde et reconnu la capacité de Wynsure à répondre aux attentes de refonte de sa SI pour la gestion des pannes mécaniques. Au cours du processus de sélection, les nombreux mois passés entre les équipes de Covéa Affinity et Wyde à échanger ont permis de démontrer la puissance fonctionnelle et technologique de Wynsure. La signature de cet engagement témoigne également de notre volonté forte d'orienter toute notre stratégie produit autour de nos clients en plaçant Covéa Affinity au cœur du développement de notre outil ».

Philippe Payet
Directeur Général de Wyde Europe

Wyde a innové en proposant de nouveaux services et technologies

l'innovation de son offre Wynsure as a Service, mettant à disposition la solution sur le cloud ainsi que tout une somme de services de sécurité, de niveaux de services, d'implémentation et de mises à jour. Par ailleurs, l'accent a été mis sur la digitalisation sous l'impulsion de son équipe R&D, pour notamment offrir ses solutions en mode Full Web.



REAVIE

Du 12 au 14 octobre s'est tenue à Cannes REAVIE, le rendez-vous international des assureurs et réassureurs vie et de personnes qui réunit plus de 750 décideurs et 70 intervenants chaque année. Au programme, conférences plénières, ateliers expert et networking.

Une équipe Wyde (Philippe Payet, Baptiste Sevezen et Emmanuelle Poilpré) y a tenu un salon d'affaire ainsi qu'un stand pour présenter les dernières nouveautés produits et notamment notre offre SaaS.

DU 12 AU 14
OCTOBRE S'EST
TENUE À CANNES
REAVIE

AMÉRIQUE DU NORD

LIMRA & NICC conferences

L'équipe commerciale a assisté à la Conférence nationale sur l'assurance au CANADA DU 28 AU 30 SEPTEMBRE à Vancouver ainsi qu'à la conférence annuelle LIMRA du 23 AU 25 OCTOBRE à Chicago.

CUNA



En septembre, le 1er lot du projet SOCA est entré en production. Wynsure 5.2 est devenu la nouvelle solution d'assurance collective à Trinité-et-Tobago pour le groupe international CUNA Mutual. Il s'agit d'une étape importante pour Wyde et CUNA Mutual.

LE CLIENT

CUNA Mutual Group (CMG) est un important fournisseur de services financiers aux coopératives de crédit et de leurs membres dans le monde entier, offrant des assurances, des investissements et des solutions technologiques. CUNA Mutual fournit une ou plusieurs couvertures à 95% des coopératives de crédit aux États-Unis. La relation entre CMG et Mphasis-Wyde date d'il y a plus de 10 ans.

CMG a choisi Wynsure au début de 2015 pour leurs bureaux aux Caraïbes à Trinité-et-Tobago, en Jamaïque, à Porto Rico et en République Dominicaine.

LE PROJET

SOCA est le premier projet Wynsure amorcé par une étude métier. L'équipe a analysé les processus métier, les points critiques et définit les objectifs et la portée du projet avant de commencer l'analyse des écarts. Le périmètre du lot 1 inclut les fondations pour tous les emplacements CUNA Caraïbes, la création d'un nouveau système de gestion des polices avec Wynsure 5.2 et la migration du portefeuille de données existantes dans le nouveau système.

Les attentes de GCM étaient élevées avec 0 anomalies critiques/hauts/moyennes lors du lancement et moins de 1% de rejet des données migrées. Les phases de recettes ont été un défi très relevé.

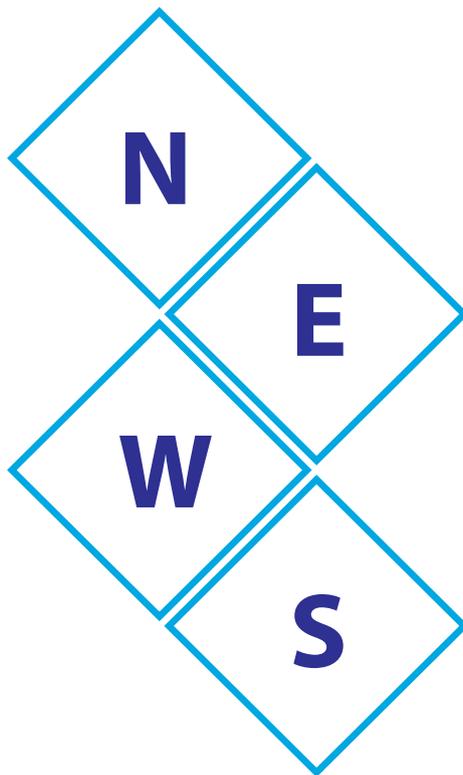
Nous attendons maintenant avec impatience les prochaines phases, alimentées par une équipe mature et bénéficiant de la confiance des clients.



AON

Les objectifs de ce projet comprenaient différentes montées de version (eWAM, Microsoft Windows, Oracle). Félicitations à l'équipe pour avoir tenu les délais de mars 2016 à juillet 2016. Le client est satisfait, toutes ses exigences initiales ont été remplies.

Ce projet ouvre la possibilité à AON d'être sur une plateforme plus récente et d'accéder aux possibilités de wInterface 4 pour le développement de Web Services. Cela ouvre de nouvelles opportunités pour des interventions ponctuelles ou des projets, notamment le développement de Web Services «à la carte», la configuration des serveurs et des applications, l'aide au déploiement, le support pour l'exécution des tests d'intégration et de la recette.



Pour obtenir des informations complémentaires, merci de nous contacter à info@wyde.com